



© by Adobe Stock



www.cosmino.de

Produktionsunternehmen befinden sich inmitten der digitalen Revolution Industrie 4.0. Wir unterstützen unsere Kunden dabei, ihr Potenzial besser auszuschöpfen, wertvolle Ressourcen zu sparen sowie Qualität und Produktivität zu steigern.

Unsere Kombination aus Anwendungs- und Informatikkompetenz wird dabei ebenso geschätzt wie unsere Agilität und Schnelligkeit.

Unternehmen aus verschiedenen Branchen auf der ganzen Welt werden von uns bereits seit vielen Jahren bei ihrem Wachstumskurs begleitet.

interessant

oder

interessiert?

Dann bewirb Dich jetzt!
recruiting@cosmino.de

COSMINO AG

Breitengraserstraße 8

90482 Nürnberg

Tel.: 0911 / 46 26 76 0

Zukünftiger Vertriebsprofi B2B gesucht

Werkstudent / Bachelorand / Masterand (m/w/d) Software Vertrieb B2B – als Einstieg in Festanstellung

Wie stellst Du Dir deine berufliche Zukunft nach dem Studium vor? Willst Du nur warme Semmeln verkaufen oder bist Du bereit, mit technischem Wissen zu überzeugen und die Digitalisierung maßgeblich mitzugestalten?

Wir bieten eine **konstante monatliche Bezahlung bei flexibler Anpassung Deiner Arbeitszeiten**, so dass Du Dich weiterhin auf Dein Studium konzentrieren kannst.

Wir setzen auf längerfristige Zusammenarbeit und weisen Dich umfangreich in Dein Aufgabengebiet und unser Portfolio ein. So ist eine spätere Übernahme als Profi für unsere Presales-Projekte und die Kundenbetreuung von unserer Seite angestrebt.

Das sind Deine Aufgaben:

- ◆ Anfangs schwerpunktmäßig Kaltakquise von potenziellen Interessenten über diverse Kanäle
- ◆ Daneben sammelst du in internen Schulungen und als Begleiter in Vertriebsterminen und Presales-Projekten Erfahrung
- ◆ Bei guter Eignung geht die Studententätigkeit nach deinem Studium direkt in eine Festanstellung als Profi für unsere Presales-Projekte und die Kundenbetreuung über.

Das bringst Du mit:

- ◆ Du bist eingeschriebene/r Student/in an einer Hochschule oder Uni
- ◆ Du begeisterst Dich für Technik und Digitalisierung und bist motiviert, Dich in unser Produkt und unseren Markt einzuarbeiten
- ◆ Du bist kommunikationsfreudig und willst durch gute Beratung überzeugen
- ◆ Verlässlich und ein/e Teamplayer/in zu sein sind Deine Stärken
- ◆ Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- ◆ Du verfügst über gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ◆ Alles andere lernst du bei uns

Freu Dich auf:

- ◆ Flexible Arbeitszeiten, die sich Deinem Studium anpassen (teilweise remote)
- ◆ Intensive Einarbeitung und Unterstützung
- ◆ Umfangreiche Weiterbildung und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- ◆ Spannende Aufgaben in einem agilen Team mit flachen Hierarchien

COSMINO[®]
focused on your efficiency